



Taller sobre Técnicas Efectivas de Negociación

Objective:

Conocer y aplicar técnicas prácticas para el desarrollo de negociaciones efectivas.

Duration:

12 horas

Date:

From July 27th to
July 30th of 2020

Schedule:

Sesión I: 27 de julio del 2020

Sesión II: 28 de julio del 2020

Sesión III: 29 de julio del 2020

Sesión IV: 30 de julio del 2020

Lunes, Martes, Miércoles y Jueves de 4:00 p.m a 7:00 p.m.
Hora Local Hermosillo, Son. y Tijuana, B.C. (GMT-7).

Lunes, Martes, Miércoles y Jueves de 5:00 p.m a 8:00 p.m.
Hora Local Ciudad Juárez, Chih. (GMT-6).

Lunes, Martes, Miércoles y Jueves de 6:00 p.m a 9:00 p.m.
Hora Local Ciudad de México (GMT-5)

Investment:

Sign Up Process:

- Click the link below and fill out the form

www.zigmaconsulting.com/programs/508/sign-up

- It is important to make your payment on time and provide your complete fiscal data. Your invoice will be generated in the first 7 business days after the date your payment is made. Your registration process will be confirmed once we receive via email your proof of payment. (cvaldes@zigmaconsulting.com)

Forms of Payment:

Bank transfers or **check deposit** using the following data:

- **Name:** Brenda Sofía Chávez Mézquita, (Partner, Zigma Consulting)
- **Bank:** Banorte
- **Account Number:** 0685766565
- **Interbank CLABE:** 072 760 00685766565 6

Further Information:

Carlos Valdes

CEO, Zigma Consulting

cvaldes@zigmaconsulting.com

Telephone +(52) 662 208 2849

Mobile +(52) 1 662 222 7865

www.zigmaconsulting.com