

Taller sobre Manejo de Conflictos para Supervisores

Objetivo:

Proporcionar herramientas fundamentadas en marcos conceptuales aceptados que permitan a los participantes una mejor administración y aprovechamiento de los conflictos.

Temario:

1. Marco de referencia de Conflict Management.

Identificación del problema de comunicación: de mensaje, de traducción, de clarificación, de entendimiento o seguimiento, temporalidad, idioma, para abordarlo acorde a estos elementos y establecer el call to action.

2. Comportamiento para la solución y elaboración de protocolos para solucionar problemas (“a la medida” en la mezcla de modelos)

Habilidades estratégicas para negociación en situaciones de diversos intereses

- Buen dominio de la derivación lógica del lenguaje
- Habilidades de conciliación
- Habilidad de visión sistémica
- Habilidad para inducir estados emocionales
- Habilidades de atención dividida y simultánea

3. Conflicto es creado, relacionado con reacción, actitud, carácter. El problema está fuera de nuestro alcance. Cómo manejarlos eficientemente.

Mejorando el manejo de emocionalidad en los conflictos: de la empatía a la resolución

- Técnica del Porqué
- Técnica del Escenario conjunto
- Empatía
- Relajar el ambiente
- no negociar con emociones
- Rol de Iniciador, Solucionador, Seguidor del Conflicto, Abogado del Diablo e Inquisidor.

4. Mi actitud hacia los conflictos y la preparación para enfrentarlos: los conflictos y las crisis se administran

5. Control de Competencia Comunicativa ante los conflictos.

Comunicación Asertiva y para preparar la negociación

Duración:

12 horas

Fecha:

Del 21 de septiembre al
30 de septiembre del 2020

Horarios:

Sesión I: 21 de septiembre del 2020.

Sesión II: 23 de septiembre del 2020.

Sesión III: 28 de septiembre del 2020.

Sesión IV: 30 de septiembre del 2020.

Lunes y Miércoles de 4:00 p.m. a 7:00 p.m. Hora Local
Hermosillo, Son. y Tijuana, B.C. (GMT-7).

Lunes y Miércoles de 5:00 p.m. a 8:00 p.m. Hora Local
Ciudad Juárez, Chih. (GMT-6).

Lunes y Miércoles de 6:00 p.m. a 9:00 p.m. Hora Local
Ciudad de México (GMT-5).

Inversión:

De contado \$2,500 pesos más IVA

Por cada 3 personas que inscriba una misma empresa en este entrenamiento podrá participar una cuarta sin costo.

Proceso de Inscripción:

- Dar click en el link y llenar la solicitud

www.zigmaconsulting.com/programas/515/inscripcion

- Es importante efectuar sus pagos en tiempo y forma, y proporcionar sus datos fiscales completos. Su factura se generará en los primeros 7 días hábiles posteriores a la fecha en que ingrese su pago a nuestra cuenta bancaria (cvaldes@zigmaconsulting.com).
- Su proceso de inscripción queda confirmado una vez que recibamos vía correo electrónico su comprobante de pago en cualquiera de las opciones seleccionadas.

Formas de Pago:

Realizar **únicamente transferencias bancarias** o depósito con **cheque** utilizando los siguientes datos:

- **Nombre:** Brenda Sofía Chávez Mézquita, (Socio, Zigma Consulting)
- **Banco:** Banorte
- **Número de Cuenta:** 0685766565
- **CLABE:** 072 760 00685766565 6

Mayores Informes:

Carlos Valdés Robles, M.A.
Director, Zigma Consulting
cvaldes@zigmaconsulting.com
Oficina (662)208 2849
Cel. (662) 222 7865
www.zigmaconsulting.com